

Skłonność eksportowa polskich przedsiębiorstw w latach 2000-2004

Sierpień 2005

Zdzisław Wołodkiewicz-Donimirski

Raport

Nr 236

W ostatnich latach dynamicznie wzrosła wartość polskiego eksportu, który stał się głównym czynnikiem wzrostu PKB w naszym kraju. Interesujące jest zbadanie, jak w tych warunkach zmieniała się skłonność eksportowa polskich przedsiębiorstw.

W niniejszej informacji przedstawiamy dane obrazujące skłonność eksportową średnich i dużych podmiotów w naszym kraju.

1. Uwagi metodologiczne

1. Grupa badanych podmiotów obejmuje przedsiębiorstwa składające (do GUSu) co kwartał sprawozdania finansowe o przychodach, kosztach i wyniku finansowym (F-01). Od 2000 r. podmioty te to firmy zatrudniające powyżej 49 osób. Oznacza to, że w grupie badanych przedsiębiorstw nie ma podmiotów małych tylko średnie i duże firmy.

2. Za eksporterów uznano takie podmioty, które wykazują, że przynajmniej część ich przychodów pochodzi z eksportu. Z kolei z przedsiębiorstw eksportujących wyodrębniono tzw. eksporterów wyspecjalizowanych, tj. takie firmy, w których powyżej 50% przychodu ogółem pochodzi ze sprzedaży na eksport. Można stwierdzić, że firmy te charakteryzują się szczególnie dużą skłonnością do eksportu.

3. Grupa badanych przedsiębiorstw eksportujących jest grupą reprezentatywną i przypada na nią przeważająca część polskiego eksportu. Z danych pochodzących z dokumentów SAD wynika, że na podmioty zatrudniające powyżej 49 osób przypada ok. 80% całego polskiego eksportu.

4. Badane podmioty pogrupowano według Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD), stosowanej przez Główny Urząd Statystyczny od 2000 r. PKD dzieli gospodarkę na sekcje, działy, grupy, klasy i podklasy.

5. Dane o liczbie średnich i dużych eksporterów oraz o udziale eksportu w przychodach pochodzą z opracowania wykonywanego systematycznie (monitoring sytuacji finansowej eksporterów) przez Instytut Koniunktur i Cen Handlu Zagranicznego, na zamówienie Ministerstwa Gospodarki i Pracy.

2. Liczba przedsiębiorstw eksportujących a liczba wszystkich badanych podmiotów

W 2004 r. było 15394 podmiotów, które składały kwartalne sprawozdania F-01 (tablica 1.). Jak już wspomniano, do grupy tej należały wszystkie firmy duże i średnie, tj. zatrudniające powyżej 49 osób. Struktura ilościowa całej badanej grupy podmiotów, według sekcji PKD, była następująca:

- przetwórstwo przemysłowe (przemysł przetwórczy) – 48%,
- handel i naprawy – 18,3%,
- obsługa nieruchomości i biznesu – 9,8%,
- budownictwo – 9,3%,
- transport i łączność – 5,2%,
- zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę – 3,7%,
- hotele i restauracje – 1,2%,
- pozostałe sekcje – 3,8%.

Należy wyjaśnić, że sekcja – obsługa nieruchomości i biznesu (sekcja K) obejmuje m.in. takie działalności jak:

- obsługę nieruchomości,
- wynajem maszyn i urządzeń,
- informatykę,

- naukę (prace badawczo-rozwojowe),
- pozostałe usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej (np. działalność prawnicza, działalność rachunkowo-księgowa, badanie rynku i opinii publicznej, działalność z zakresu architektury i inżynierii, badania i analizy techniczne, reklama, rekrutacja pracowników, sprzątanie i czyszczenie obiektów).

Tablica 1. Liczba podmiotów objętych badaniem

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Ogółem	17430	16655	15861	15473	15394
Górnictwo (C)	172	160	146	129	123
Przetwórstwo przemysłowe (D)	7962	7717	7404	7321	7387
Zaopatrywanie w energię, gaz i wodę (E)	585	581	576	568	572
Budownictwo (F)	2386	2190	1923	1641	1428
Handel i naprawy (G)	3259	3065	2886	2794	2810
Hotele i restauracje (H)	186	185	183	183	186
Transport i łączność (I)	798	795	750	769	804
Obsługa nieruchomości i biznesu (K)	1614	1448	1447	1497	1509

Uwaga: w nawiasach podano symbol sekcji według klasyfikacji PKD.

W latach 2000-2004 liczba badanych podmiotów zmniejszyła się o 11,7% (z 17430 do 15394). Spadek liczby średnich i dużych podmiotów jest zgodny z ogólną tendencją występującą w gospodarce. Szacowana przez GUS liczba wszystkich aktywnych przedsiębiorstw zmniejszyła się z 1 mln 819 tys. jednostek w końcu 1999 r. do 1 mln 735 tys. jednostek w końcu 2002 r. W latach 2001-2003 obniżyła się także liczba małych i średnich firm zatrudniających od 10 do 249 osób.

W 2004 r. liczba podmiotów eksportujących, wyodrębnionych z badanej populacji średnich i dużych podmiotów wynosiła 7378 (tablica 2.). Rozkład ilościowy grupy przedsiębiorstw eksportujących według sekcji PKD przedstawiał się następująco:

- przetwórstwo przemysłowe – 73,2%,
- handel i naprawy – 13,2%,
- transport i łączność – 5,4%,
- obsługa nieruchomości i biznesu – 3,3%,
- budownictwo – 3,3%,
- górnictwo – 0,6%,
- pozostałe sekcje – 1%.

Tablica 2. Liczba podmiotów eksportujących

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Ogółem	8213	8196	6812	7017	7378
Górnictwo (C)	72	65	61	51	47
Przetwórstwo przemysłowe (D)	5385	5353	4942	5053	5400
Zaopatrywanie w energię, gaz i wodę (E)	52	67	13	13	20
Budownictwo (F)	525	514	272	264	243
Handel i naprawy (G)	1164	1216	848	912	971
Hotele i restauracje (H)	48	56	23	26	19
Transport i łączność (I)	495	515	396	418	395
Obsługa nieruchomości i biznesu (K)	412	329	223	250	246

Uwaga: w nawiasach podano symbol sekcji według klasyfikacji PKD.

W badanym okresie mieliśmy do czynienia z różnokierunkowymi tendencjami w zakresie liczby podmiotów eksportujących. W latach 2000-2002 liczba eksporterów znacznie spadła. W dwóch kolejnych latach nastąpił wzrost liczebności firm eksportujących, ich liczba zwiększyła się z 6812 w 2002 r. do 7017 w 2003 r. i do 7378 w 2004 r. Nadal było to jednak znacznie mniej niż w latach 2000-2001.

Jeśli zbadamy zmiany liczebności podmiotów eksportujących w głównych sekcjach PKD, to okaże się, że w 2004 r. tylko w przemyśle przetwórczym nastąpił (minimalny) wzrost liczby eksporterów w porównaniu do 2000 r. W pozostałych sekcjach liczba przedsiębiorstw eksportujących obniżyła się. Szczególnie wyraźnie liczba eksporterów zmniejszyła się w sekcji zaopatrywania w energię, gaz i wodę (o 61,5%), w sekcji hoteli i restauracji (o 60,4%), w budownictwie (o 53,7%) oraz w obsłudze nieruchomości i biznesu (o 40,3%). W przypadku transportu i łączności spadek ten wyniósł 20,2%, a przypadku handlu i napraw o 16,6%.

Miarą skłonności eksportowej firm może być stosunek liczby przedsiębiorstw eksportujących do liczby wszystkich badanych podmiotów. W badanym okresie relacja ta była zmienna (tablica 3). Początkowo wzrosła ona z 47,1% w roku 2000 do 49,2% w roku 2001, aby gwałtownie obniżyć się do 42,9% w roku 2002. W dwóch kolejnych latach miał miejsce wzrost tego wskaźnika do poziomu niewiele różniącego się od punktu wyjściowego.

Tak liczona skłonność do eksportu była zróżnicowana w głównych sekcjach PKD. W najważniejszej sekcji – w przemyśle przetwórczym – grupującym zdecydowanie najwięcej eksporterów, wskaźnik zwiększył się z 67,6% w 2000 r. do 73,1% w 2004 r. Oznacza to, że obecnie wśród średnich i dużych podmiotów prawie $\frac{3}{4}$ przedsiębiorstw należy do grona eksporterów, a tylko $\frac{1}{4}$ produkuje wyłącznie na rynek krajowy. W pozostałych sekcjach skłonność do eksportu obniżyła się, np. w transporcie i łączności z 62% do 49,1%, w obsłudze nieruchomości i biznesu z 25,5% do 16,3%, w budownictwie z 22% do 17% (tablica 3).

Tablica 3. **Udział firm eksportujących w ogólnej liczbie przedsiębiorstw (w %)**

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Ogółem	47,1	49,2	42,9	45,3	47,9
Górnictwo (C)	41,9	40,6	41,8	39,5	38,2
Przetwórstwo przemysłowe (D)	67,6	69,4	66,7	69,0	73,1
Zaopatrywanie w energię, gaz i wodę (E)	8,9	11,5	2,3	2,3	3,5
Budownictwo (F)	22,0	23,5	14,1	16,1	17,0
Handel i naprawy (G)	35,7	39,7	29,4	32,6	34,6
Transport i łączność (I)	62,0	64,8	52,8	54,4	49,1
Obsługa nieruchomości i biznesu (K)	25,5	22,7	15,4	16,7	16,3

Uwaga: w nawiasach podano symbol sekcji według klasyfikacji PKD.

3. Udział eksportu w przychodach ogółem

Miarą skłonności do eksportu może być także udział eksportu w przychodach ogółem. Wskaźnik ten pokazuje, jaką część przychodów przedsiębiorstwa stanowią przychody uzyskane z działalności eksportowej. Dla ogółu badanych podmiotów eksportujących wskaźnik ten podniósł się z 17,9% w 2000 r. do 24,9% w 2004 r. (tablica 4). Było to spowodowane szybszym wzrostem przychodów z eksportu niż przychodów z całej działalności. Wzrost omawianego wskaźnika oznacza, że dla podmiotów eksportujących coraz większą rolę odgrywa sprzedaż na rynki zagraniczne. Nadal jednak dla przeciętnego eksportera zdecydowanie większym rynkiem zbytu jest rynek krajowy. W 2004 r. rynek ten był odbiorcą aż 75% produkcji takiego przedsiębiorstwa.

Tablica 4. **Udział eksportu w przychodach ogółem w podmiotach eksportujących (w %)**

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Przychody podmiotów ogółem (w mld zł)	654,4	667,3	608,4	689,5	865,7
Przychody z eksportu (w mld zł)	117,0	123,3	133,3	169,8	215,6
Udział eksportu w przychodach ogółem (w %)	17,9	18,5	21,9	24,6	24,9

W przemyśle przetwórczym, na którą to sekcję przypada ok. 80% całego eksportu badanych firm, tak mierzona skłonność do eksportu jest wyższa niż dla całej gospodarki (patrz tablica 5). W 2004 r. w sekcji tej co trzecia złotówka pochodziła z wpływów eksportowych. W badanym okresie udział eksportu w przychodach ogółem zwiększył się w przypadku firm eksportujących z przemysłu przetwórczego aż o 10 punktów procentowych z 24,6% do 34,5%.

Tablica 5. **Udział eksportu w przychodach ogółem w podmiotach eksportujących z przemysłu przetwórczego (w %)**

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Przychody podmiotów ogółem (w mld zł)	351,9	348,6	345,7	400,4	507,6
Przychody z eksportu (w mld zł)	86,5	92,4	101,5	134,3	175,2
Udział eksportu w przychodach ogółem (w %)	24,6	26,5	29,4	33,5	34,5

Uwaga: w nawiasach podano symbol sekcji według klasyfikacji PKD.

4. Liczba eksporterów wyspecjalizowanych na tle liczby podmiotów eksportujących

Wśród podmiotów eksportujących szczególną grupę stanowią firmy, dla których działalność eksportowa stanowi główne źródło przychodów. Są to tzw. eksporterzy wyspecjalizowani (patrz punkt „uwagi metodologiczne”). Relacja liczby eksporterów wyspecjalizowanych do liczby podmiotów eksportujących może być kolejnym miernikiem skłonności do eksportu. Relacja ta pokazuje, dla jakiej części eksporterów działalność eksportowa stanowi największe źródło przychodów.

W 2004 r. wśród 7378 badanych podmiotów eksportujących było 1804 eksporterów wyspecjalizowanych, a więc takich firm, dla których sprzedaż na rynki zagraniczne stanowi powyżej 50% przychodów ogółem (tablica 6.). Wśród eksporterów wyspecjalizowanych aż 89,6% przypadało na przemysł przetwórczy, 2,9% na transport i łączność, po 2,4% na budownictwo oraz obsługę nieruchomości i biznesu, 2,1% na handel i naprawy oraz 0,6% na pozostałe sekcje.

Tablica 6. **Liczba eksporterów wyspecjalizowanych**

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Ogółem	1597	1649	1627	1805	1804
Górnictwo (C)	5	4	8	7	6
Przetwórstwo przemysłowe (D)	1356	1395	1414	1578	1616
Budownictwo (F)	53	56	46	47	44
Handel i naprawy (G)	28	41	38	38	38
Transport i łączność (I)	125	115	85	96	52
Obsługa nieruchomości (K)	24	34	31	35	44

Uwaga: w nawiasach podano symbol sekcji według klasyfikacji PKD.

W latach 2000-2004 liczba średnich i dużych firm zaliczanych do eksporterów wyspecjalizowanych zwiększyła się o 13%, podnosząc się z 1597 do 1804. W szczególności liczba eksporterów wyspecjalizowanych wzrosła w przetwórstwie przemysłowym (o 19,2%), w

obsłudze nieruchomości i biznesu (o 83,3%), w handlu i naprawach (o 35,7%), natomiast zmniejszyła się w transporcie i łączności (o 58,4%) oraz w budownictwie (o 17%).

W badanym okresie zaobserwowano wzrost skłonności eksportowej przedsiębiorstw, mierzonej jako wskaźnik udziału eksporterów wyspecjalizowanych w ogólnej liczbie podmiotów eksportujących (tablica 7.). Wskaźnik ten zwiększył się z 19,4% w 2000 r. do 24,5% w 2004 r. Wzrost omawianego wskaźnika zanotowano we wszystkich sekcjach, z wyjątkiem transportu i łączności. W przemyśle przetwórczym wskaźnik ten podniósł się z 25,2% do 29,9%. Oznacza to, że obecnie w sektorze tym na dziesięciu średnich i dużych eksporterów trzech należy do firm, w których większość przychodów realizowana jest na rynkach zagranicznych.

Tablica 7. Udział eksporterów wyspecjalizowanych w ogólnej liczbie podmiotów eksportujących (w %)

Wyszczególnienie	2000	2001	2002	2003	2004
Ogółem	19,4	20,1	23,9	25,7	24,5
Górnictwo (C)	6,9	6,2	13,1	13,7	12,8
Przetwórstwo przemysłowe (D)	25,2	26,1	28,6	31,2	29,9
Budownictwo (F)	10,1	10,9	16,9	17,8	18,1
Handel i naprawy (G)	2,4	3,4	4,5	4,2	3,9
Transport i łączność (I)	25,3	22,3	21,5	23,0	13,2
Obsługa nieruchomości (K)	5,8	10,3	13,9	14,0	17,9

Uwaga: w nawiasach podano symbol sekcji według klasyfikacji PKD.

5. Największe polskie firmy zaliczane do eksporterów wyspecjalizowanych

Jak już stwierdzono, eksporterzy wyspecjalizowani charakteryzują się szczególnie dużą skłonnością do eksportu. Udział eksportu w przychodach ogółem w tych przedsiębiorstwach jest wyższy od 50%, a wielu przypadkach przekracza 90%.

Na podstawie listy rankingowej "Rzeczpospolitej", przedstawiającej 500 największych polskich przedsiębiorstw w 2004 r., do największych eksporterów wyspecjalizowanych w tym roku zaliczyć można było takie przedsiębiorstwa, jak:

– Fiat Auto Poland SA, Bielsko-Biała (7 pozycja na liście pod względem wielkości przychodów ze sprzedaży, sekcja przetwórstwo przemysłowe, dominująca forma własności – własność zagraniczna, wynik finansowy brutto – danych nie podano, udział eksportu w sprzedaży 81,6%, zatrudnienie 3 751 osób);

– Volkswagen Poznań sp. z o.o. (12 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, dominująca forma własności – własność zagraniczna, wynik finansowy brutto 320,2 mln zł, udział eksportu w sprzedaży 95,9%, zatrudnienie 4 800 osób);

– Polski Koks SA (22 pozycja, handel i naprawy, własność państwowych osób prawnych, -6,9 mln zł, 61,9%, 43 osoby);

– Węgłokoks SA (23 pozycja, handel i naprawy, własność państwowa skarbu państwa, 52,7 mln zł, 97,6%, 282 osoby);

– Volkswagen Motor Polska sp. z o.o., Polkowice (31 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 195,3 mln zł, 103,9%, 1005 osób);

– Thompson Multimedia sp. z o.o., Piaseczno (46 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 9,6 mln zł, 71,9%, 5 380 osób);

– Polskie Linie Lotnicze LOT SA (51 pozycja, transport i łączność, własność państwowa skarbu państwa, 8 mln zł, 85,2%, 3 551 osób);

- Tele-Fonika Kable SA, Myślenice (55 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, krajowa własność prywatna, 132 mln zł, 56,8%, 3501 osób);
- Impexmetal SA GK (57 pozycja, handel i naprawy, własność zagraniczna, 59,1 mln zł, 54%, 3430 osób);
- Philips Lighting Poland SA, Piła (89 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 364,2 mln zł, 86%, 3 614 osób);
- TRW Polska sp. z o.o., Częstochowa (91 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 187 mln zł, 84,5%, 2795 osób);
- Avon Operations Polska sp. z o.o., Garwolin (95 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 83,4 mln zł, 82,4%, 2729 osób);
- Swedwood Poland SA, Szczecin (105 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 82,4 mln zł, 89%, 5707 osób);
- BSH Sprzęt Gospodarstwa Domowego sp. z o.o., Warszawa (120 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 194,4 mln zł, 78,4%, 845 osób);
- Volvo Polska sp. z o.o., Wrocław (126 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 53 mln zł, 52,5%, 1469 osób);
- Firma Oponiarska Dębica SA (133 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 118 mln zł, 72,2%, 3239 osób);
- EuRoPol Gaz S.A., Warszawa (135 pozycja, transport i łączność, państwowych osób prawnych, 1488,3 mln zł, 91,2%, 204 osoby);
- Stocznia Szczecińska Nowa sp. z o.o. (142 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność państwowa skarbu państwa, -53,7 mln zł, 94,4%, 5002 osoby);
- Mondi Packaging Paper Świecie SA (143 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 377,9 mln zł, 75,7%, 1057 osób);
- Daewoo Electronics Manufacturing Poland sp. z o.o., Pruszków (150 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 5,1 mln zł, 80,6%, 1098 osób);
- LG Electronics Mława sp. z o.o. (152 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 2,2 mln zł, 85,5%, 338 osób);
- Zakłady Azotowe w Tarnowie Mościcach SA (170 pozycja, zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę, własność państwowa skarbu państwa, 84,7 mln zł, 60,8%, 2509 osób);
- Masterfoods Polska sp. z o.o., Sochaczew (172 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, brak danych o wyniku finansowym, 52,7%, 1290 osób);
- Grupa Remontowa GK, Gdańsk (173 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, krajowa własność prywatna, 13,2 mln zł, 67,6%, 4432 osoby);
- Man Star Truck & Busses sp. z o.o., Tarnowo Podgórne (183 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 161,6 mln zł, 90,1%, 2440 osób);
- Faurecia Wałbrzych sp. z o.o. (190 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 126,8 mln zł, 96,9%, 1250 osób);
- Valeo Autosystemy sp. z o.o., Skawina (198 pozycja, przetwórstwo przemysłowe, własność zagraniczna, 47,9 mln zł, 82,8%, 1660 osób).

Z reguły do grona eksporterów wyspecjalizowanych zalicza się także jedyne producenta miedzi w naszym kraju tj. firmę KGHM Polska Miedź S.A. (14 pozycja, wynik finansowy brutto 1516,6 mln zł, zatrudnienie 26 554 osoby). Niestety, w ostatnim rankingu spółka

ta nie podała, jaki był udział eksportu w jej sprzedaży w 2004 r. W 2003 r. udział ten wynosił 69,5%.

Jak wynika z powyższej listy, w grupie największych przedsiębiorstw zaliczanych do eksporterów wyspecjalizowanych dominowały firmy kontrolowane przez kapitał zagraniczny. Spora część tych firm działa w przemyśle samochodowym (dział 34 według klasyfikacji PKD). Są to: Fiat Auto Poland SA, Volkswagen Poznań sp. z o.o., Volkswagen Motor Polska sp. z o.o., TRW Polska sp. z o.o., Volvo Polska sp. z o.o., Man Star Truck & Busses sp. z o.o., Valeo Autosystemy sp. z o.o.

6. Podsumowanie

Jak przedstawiono powyżej, w latach 2000-2004 zaobserwowano zwiększenie skłonności eksportowej polskich przedsiębiorstw, w grupie średnich i dużych podmiotów (zatrudniających powyżej 49 osób). Na firmy te przypada ok. 80% całego eksportu. Zwiększenie skłonności eksportowej w tej grupie przedsiębiorstw nastąpiło nie wskutek wzrostu liczby podmiotów eksportujących, lecz w rezultacie wzrostu udziału przychodów z eksportu w przychodach ogółem. Oznacza to, że w tej kategorii firm rośnie znaczenie sprzedaży na rynki zagraniczne kosztem sprzedaży na rynek krajowy. Jeśli w 2000 r. przeciętny eksporter (należący do podmiotów średnich lub dużych) uzyskiwał tylko 17,9% swoich przychodów z produkcji eksportowej, to w 2004 r. udział ten zwiększył się do 24,9%. Jeszcze wyższy wzrost tego wskaźnika nastąpił w przemyśle przetwórczym. O zwiększającej się skłonności do eksportu świadczy także fakt, że w grupie podmiotów eksportujących zwiększa się rola tzw. eksporterów wyspecjalizowanych, tj. firm „żyjących” niejako z eksportu i sprzedających ponad 50% swojej produkcji na rynkach zagranicznych. Udział tych firm w ogólnej liczbie jednostek eksportujących podniósł się w badanym okresie z 19,4% do 24,5%. W grupie największych przedsiębiorstw, zaliczanych do eksporterów wyspecjalizowanych dominują firmy z przeważającym udziałem kapitału zagranicznego. Wiele z tych firm działa w sektorze motoryzacyjnym.

Do zwiększenia skłonności eksportowej przedsiębiorstw przyczyniła się w dużym stopniu restrykcyjna polityka makroekonomiczna (zwłaszcza w latach 2000-2001), prowadząca do wyhamowania popytu wewnętrznego. Po prostu, aby sprzedawać własną produkcję przedsiębiorstwa były zmuszone szukać rynków zbytu za granicą. Niemały wpływ na pobudzenie eksportu miały także takie czynniki jak pogłębienie się więzi kooperacyjnych polskich przedsiębiorstw w ramach korporacji międzynarodowych (zwłaszcza w sektorze samochodowym) i deprecjacja złotego (rok 2003 i pierwsza połowa 2004 r.), która spowodowała znaczną poprawę opłacalności eksportu.

Zwiększenie skłonności eksportowej przedsiębiorstw zaowocowało bardzo dobrymi wynikami w polskim eksporcie. Polski eksport wyrażony w euro zwiększył się z 25,7 mld w 1999 r. do 34,4 mld w 2000 r., do 40,2 mld w 2001 r., do 43,5 mld w 2002 r., do 47,5 mld w 2003 r. i do 59,7 mld w 2004 r. Oznaczało to, że średnioroczna stopa wzrostu w okresie pięciu ostatnich lat wynosiła 17,4%.

Zdzisław Wołodkiewicz-Donimirski

Skłonność eksportowa polskich przedsiębiorstw w latach 2000-2004

Abstrakt

W ostatnich latach dynamicznie wzrosła wartość polskiego eksportu, który stał się głównym czynnikiem wzrostu PKB w naszym kraju. Interesujące jest zbadanie, jak w tych warunkach zmieniała się skłonność eksportowa polskich przedsiębiorstw. W niniejszej informacji przedstawiamy dane obrazujące skłonność eksportową średnich i dużych podmiotów w naszym kraju.